

5.1.2.2. Do preço de venda do produto similar no mercado brasileiro para fins de início da revisão

138. O preço de venda da indústria doméstica no mercado interno foi obtido a partir dos dados de vendas reportados na petição no período de análise de dumping. Para o seu cálculo, deduziram-se do preço bruto praticado pela indústria doméstica as seguintes rubricas: descontos e abatimentos, devoluções, frete interno, IPI, ICMS, PIS e COFINS. O preço de cada operação de venda da indústria doméstica no mercado interno brasileiro foi obtido em dólares estadunidenses por meio da conversão com base na respectiva taxa diária de câmbio divulgada pelo Banco Central do Brasil - Bacen em seu sítio eletrônico.

139. O faturamento líquido convertido foi dividido pelo volume de vendas, em P5, resultando no preço médio de US\$ [RESTRITO] , na condição ex fabrica.

5.1.2.3. Da comparação entre o valor normal internado do Egito e o preço de venda do produto similar no mercado brasileiro

140. Conforme já explicitado no item 5, não houve exportações do produto objeto da revisão para o Brasil originárias do Egito durante o período de análise de continuação/retomada de dumping (abril de 2024 a março de 2025).

141. Assim, há que se verificar, para a Egito, a probabilidade de retomada do dumping com base, entre outros fatores, na comparação entre o valor normal médio dessa origem internado no mercado brasileiro e o preço médio de venda do produto similar doméstico no mesmo mercado, no período de análise de retomada de dumping, em atenção ao art. 107, § 3º, I, do Decreto nº 8.058, de 2013.

142. A partir do valor normal em dólares estadunidenses, na condição ex fabrica, apurou-se o valor normal internado no mercado brasileiro, por meio da adição das seguintes rubricas: o custo de embalagem e despesas de exportação, frete interno no país exportador, frete internacional, seguro internacional, imposto de Importação, AFRMM e despesas de internação no Brasil.

143. Os valores referentes à frete doméstico e despesas de exportação foram apurados com base em informação disponível no site "Doing Business", do Banco Mundial, indicadas pela peticionária.

144. Quanto à embalagem, segundo a peticionária, não há custo de embalagem para o produto destinado ao mercado interno, a não ser o de mão de obra para colocar o vidro no caminhão, que compõe o CPV das empresas produtoras. A peticionária destaca, nesse contexto, que a embalagem utilizada na exportação, todavia, é mais elaborada, pois os vidros são empacotados e acomodados em caixas de madeira.

145. Para apurar o custo de embalagem, a peticionária utilizou como base os custos da embalagem de exportação da [CONFIDENCIAL] (preço da caixa mais outros insumos), que totalizaria R\$ [CONFIDENCIAL] por tonelada. Esse valor foi então convertido para dólares estadunidenses com base na paridade cambial média de P5, US\$ 5,61, de acordo com os dados do Banco Central do Brasil, o que levaria a um custo de embalagem de US\$ [CONFIDENCIAL] .

146. Ressalte-se que a peticionária não sugeriu os valores de frete e seguro internacional a serem considerados. Assim, considerou-se utilizar dados relativos a frete e a seguro internacionais presentes na publicação "International Transport and Insurance Costs of Merchandise Trade" do OECD Stat, obtidos a partir dos dados de exportação da China para o Brasil na posição 7005 do SH referentes ao ano de 2022, o mais recente disponível. Dessa forma, apuraram-se as despesas de frete e seguro internacional equivalentes a 10,7% do preço CIF.

147. Cabe destacar que, para a análise empreendida na comparação entre o valor normal internado da origem investigada no mercado brasileiro e o preço de venda do produto similar doméstico, os cálculos realizados assumem feições prospectivas, importando a situação futura, num cenário de extinção das medidas vigentes. A análise prospectiva leva em conta a probabilidade de que haja continuação ou retomada do dumping e do dano dele decorrente caso extinta a medida antidumping.

148. Com relação ao Imposto de Importação, adotou-se a alíquota aplicada na Tarifa Externa Comum (TEC), qual seja de 8%, conforme exposto no item 3.1 deste documento.

149. Já o AFRMM foi calculado por meio da multiplicação da alíquota vigente (8%) pelo valor do frete internacional, apurado conforme descrito anteriormente.

150. Para as despesas aduaneiras de internação, utilizou-se o percentual de 3% do valor CIF, parâmetro usualmente adotado em procedimentos de defesa comercial.

Valor Normal do Egito Internado no Mercado Brasileiro [RESTRITO]	
(A) VNC Ex Fabrica	US\$/t
(B) Custo de Embalagem [ID] e Despesas de Exportação [Doing Business]	[REST.]
(C) Frete interno no país exportador [Doing Business]	[REST.]
(D) Preço FOB (A+B+C)	[REST.]
(E) Frete & Seguro internacionais (D*(1/(1-10,7%-1))) [OCDE Stat]	[REST.]
(F) Preço CIF (D+E)	[REST.]
(G) Imposto de Importação (8,0% x F)	[REST.]
(H) AFRMM (8,0% x E)	[REST.]
(I) Despesas de Internação (3,0% x F)	[REST.]
(J) VNC CIF Internado (F+G+H+I)	[REST.]

Fonte: Petição

Elaboração: DECOM

151. Alcançou-se o valor normal para o Egito de US\$ [RESTRITO] , na condição CIF internado.

152. Para fins de início da revisão, considerou-se que o preço da indústria doméstica, em base ex fabrica, seria comparável com o valor normal na condição CIF internado. Isso porque ambas as condições incluem as despesas necessárias à disponibilização da mercadoria em ponto do território brasileiro, para retirada pelo cliente, sem se contabilizar o frete interno no Brasil.

153. Apresenta-se, a seguir, o valor normal na condição CIF internado, o preço da indústria doméstica na condição ex fabrica, e a diferença entre ambos (em termos absolutos e relativos).

Comparação do Valor Normal Construído do Egito e o Preço da Indústria Doméstica			
Valor CIF Internado (US\$/t) (a)	Preço da ID (US\$/t) (b)	Diferença Absoluta (US\$/t) (c) = (a) - (b)	Diferença Relativa (%) (d) = (c) / (b)
[REST.]	[REST.]	82,45	19,92%

Fonte: petição.

Elaboração: DECOM.

5.1.3. Dos Emirados Árabes Unidos

5.1.3.1. Do valor normal dos Emirados Árabes Unidos para fins de início da revisão

154. Para fins de início da investigação, utilizou-se o valor normal construído nos Emirados Árabes Unidos, apurado especificamente para o produto similar, haja vista a indisponibilidade de informações relativas tanto ao preço representativo no mercado interno dos exportadores quanto ao preço de exportação deste para um terceiro país.

155. O valor normal dos Emirados Árabes Unidos foi construído partindo-se da estrutura de custos da [CONFIDENCIAL] , conforme detalhamento apresentado no item 5.1.1.1. Os preços das principais matérias-primas e utilidades foram extraídos de dados de importação e de publicações internacionais. Já as informações relativas às despesas operacionais e à margem de lucro aplicáveis ao caso, foram extraídas das demonstrações financeiras da empresa ZOUJAI - The National Company For Glass Industries, empresa da Arábia Saudita produtora de vidro incolor.

5.1.3.1.1. Da matéria-prima

156. Para o cálculo do custo com matéria-prima e insumos no mercado interno dos Emirados Árabes Unidos, utilizou-se a mesma metodologia descrita no item 5.1.1.1.1. Foram utilizados os preços médios na condição CIF pagos por cada matéria-prima nas importações realizadas pelo Emirados Árabes Unidos, conforme dados disponibilizados pelo Trade Map. Para fins de uniformidade, foram considerados os dados relativos ao principal fornecedor de cada matéria-prima em 2024. Em seguida, acrescentou-se a respectiva tarifa vigente, verificada na plataforma Market Access Map, sobre o valor do produto, a fim de obter-se o preço por tonelada em dólar estadunidense, conforme a tabela abaixo.

Preço por tonelada da matéria-prima				
Matérias-primas	Origem	Volume exportado (T)	Preço por tonelada (US\$)	Tarifa vigente
Areia beneficiada	Omã	6.451.684	9,55	0%
Barrilha	Turquia	111.764	360,00	5,00
Calcário	Omã	602.164	28,00	0%

Preço por tonelada após tarifa (US\$)

9,55

378,00

28,00

Fonte: Petição.

Elaboração: DECOM

157. Os valores obtidos e a metodologia adotada para os coeficientes técnicos são os mesmos descritos no item 5.1.1.1.1.

158. Com base nos coeficientes técnicos, multiplicaram-se os seus respectivos valores pelo preço por tonelada das matérias-primas relacionadas, para chegar aos seguintes custos unitários por tonelada:

Custo construído das matérias-primas nos Emirados Árabes Unidos [CONFIDENCIAL]	
Material	Custo unitário do produto
Areia beneficiada	[CONF.]
Barrilha	[CONF.]
Calcário	[CONF.]
Demais Matérias-Primas	[CONF.]
Total Matérias-Primas	[CONF.]

Fonte: Petição.

Elaboração: DECOM

5.1.3.1.2. Do gás natural

159. Para o cálculo do custo do gás natural nos Emirados Árabes Unidos, incorrido na produção de vidros planos flotados incolores, foi utilizada a mesma metodologia descrita no item 5.1.1.1.3, tendo se considerado o coeficiente técnico da [CONFIDENCIAL] .

160. A peticionária utilizou o preço médio da cotação do gás natural do mercado das Índias Ocidentais do relatório Statistical Review of the World Energy de 2025. Tendo em vista a conversão, feita no site Kurzycv, de que 1 mmBTU equivale a 27,766 m3, obteve-se o preço de US\$ 0,41 por m3.

161. Assim, considerando o preço do gás natural aferido para os Emirados Árabes Unidos e o coeficiente técnico de consumo da indústria nacional, encontrou-se o seguinte custo construído:

Custo construído do gás natural nos Emirados Árabes Unidos [CONFIDENCIAL]			
Item	Consumo em m3/t	Preço nos EAU em US\$/t	Custo construído em US\$/t
Gás natural	[CONF.]	0,4138	[CONF.]

Fonte: Petição.

Elaboração: DECOM